

## ورشة عمل تطوير المواقف—نشرة للتوزيع

### قضايا/ زوايا المواقف

الزوايا هي القضايا المرتبطة بالموضوع. وهي تشمل:

- مختلف زوايا النظر
- وجهات النظر
- المواقف
- الجوانب

### اختيار الزوايا

عند اختيار اي زاوية او قضية تأخذها، عليك أن تأخذ بالاعتبار:

- ما هي المهم؟
- ما هو الأكثر صلة بالموضوع؟
- ما هو الجاري أو الجديد؟
- ما الذي سيحدث أثراً؟
- ما هو المهم للجمهور؟

### البحث

تحتاج عندما تقوم بإجراء بحثك إلى اتخاذ قرار بشأن ما هي المعلومات التي ستحتاجها لتكون قضيتك واضحة وقوية؟ ما هي الواقع والحقائق والأمثلة التي تحتاجها وأين يمكنك أن تجدها؟

تحتاج إلى **حقائق** تأتي من مصادر ذات مصداقية. الحقائق هي ذخيرتك، فهي ستساعدك لتربح المناظرة أو لطرح سؤالاً جيداً أو لتصيغ حجة جيدة.

### نوع المعلومات التي قد تريد إدخالها:

- احصائيات
- تقارير
- اقتباسات
- مقالات/تقارير جديدة،
- استطلاعات رأي
- حديث مع الخبراء

### أنواع المصادر:

عند إجراء البحث عليك أن تتأكد أنه:

- دقيق ويتركز على الواقع والحقائق
- يحتوي على معلومات ذات صلة بالموضوع/ القضايا/ الزوايا
- لديه طائفة أو مجموعة متنوعة من المصادر
- لديه مصادر موثوقة— تتمتع بالمصداقية!
- عند التحضير للمناظرة، ستحتاج أيضاً إلى أن تفهم الحجج/ المواقف المعاشرة ل تستطيع الرد عليها.

► إذا كنت تعدد أسلحة من أجل مناظرة ما، فستحتاج للأمور نفسها. عليك أن تفهم مختلف وجهات النظر لكي تتحداها وتجيب عليها.

### ماذا ستجنب في بحثك:

- المعلومات غير الموثقة تأكّد من معلوماتك!
- المصادر التي يمكن مهاجمتها بسهولة لأنّها غير مستقلة أو غير ذات مصداقية (متهمة بالانحياز).

### نصائح للبحث

- احتفظ بسجل لمصادرك، مثل التواريخ واسم المصدر والروابط، الخ، بحيث تتمكن من التحقق منها مرة أخرى عند الحاجة.
- تأكّد من الحقائق من مصدر ثانوي.
- اسأل نفسك ما إذا كانت المعلومات حديثة أو جديدة، ما الأثر الذي ستتحده وما الذي تحتاجه لمواجهة وجهات النظر المعارضة؟

### الهيكلية

عند بناء هيكل حججك أو سؤالك فإنك تحتاج إلى:

- اختيار الرواية
- اختيار الواقع والأمثلة الأكثر صلة بالموضوع والأكثر مصداقية
- اتخاذ قرار بشأن ما هو الأكثر أهمية وما هو الترتيب الذي سيأخذه. ما هي المعلومات الأكثر أهمية أو صلة أو قوة التي يجب أن تقود حججك/ قضيتك؟ ما الذي سيترك أعمق أثر؟
- تحتاج إلى بناء هيكل لمعلوماتك بطريقة قوية. كن واضحاً ومحضراً. يجب ألا تختلط الأمور على أي كان بشأن ما تقوله. قرر ما الذي سيجعل الناس يتّهبون للإصغاء وما الذي سيقنعهم. ثم بعد ذلك تستطيع اتخاذ قرار بشأن الطريقة المثلثة لتقديم المعلومة؟

[www.newarabdebates.com](http://www.newarabdebates.com)

Facebook/ Twitter: newarabdebates